

หมายเหตุรายงานฯลฯ	22๓๙.
เลขรับ.	๖๙.๑๖๕.
รับที่...	๑๘.๒๓๖
เวลา...	



ที่ สขค ๐๔๐๔/ว ๑๕๖๐

คณะกรรมการกำกับดูแลที่ปรึกษาวิเคราะห์โครงสร้างต่อ
สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า
อาคารจอดรถ ๕ ชั้น (BC) ชั้น ๕
ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา
๑๒๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง
เขตหลักสี่ กรุงเทพฯ ๑๐๒๑๐

๓๙ พฤศภาคม ๒๕๖๕

เรื่อง เซี่ยงไฮ้ยืนข้อเสนอและเสนอราคาโครงการจ้างที่ปรึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด
ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และแนวโน้มการประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภค

เรียน อธิการบดีมหาวิทยาลัยสวนดุสิต

สิ่งที่ส่งมาด้วย ขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา (Terms of Reference: TOR) โครงการจ้างที่ปรึกษาวิเคราะห์
โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และแนวโน้ม^{การประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภค}

ด้วย สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า มีความประสงค์จะจ้างที่ปรึกษาโครงการ
จ้างที่ปรึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และแนวโน้ม^{การประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด โดยวิธีดังนี้}
การประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภค

๑. วงเงินงบประมาณ ๓,๖๓๐,๐๐๐ บาท (สามล้านบาทถ้วน)

๒. ราคากลาง ๓,๖๓๐,๐๐๐ บาท (สามล้านบาทถ้วน)

๓. คุณสมบัติของที่ปรึกษา

๓.๑ เป็นสถาบันการศึกษาหรือน่วยงาน/องค์กรทั้งภาครัฐและเอกชน ที่มีรายชื่อเป็น^{ที่ปรึกษาในศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง}

๓.๒ ^{ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกงบบุชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ที่งานและได้แจ้งเรียนชื่อให้เป็นผู้ที่งานของ}
หน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ที่งานเป็นหุ้นส่วน กรรมการ
^{ผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย}

๓.๓ ^{ผู้ยื่นข้อเสนอซึ่งได้รับการคัดเลือกเป็นคู่สัญญาต้องลงทะเบียนในระบบจัดซื้อจัดจ้าง}
ภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Government Procurement: e-GP) ของกรมบัญชีกลาง

๓.๔ ^{มีทีมงานที่มีความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ในการวิเคราะห์โครงสร้างตลาดและ}
กฎหมายการแข่งขันทางการค้า โดยทีมงานต้องมีความรู้และเข้าใจในเรื่องที่ศึกษาวิเคราะห์และใช้ภาษาไทยใน
การสื่อสาร โดยจะต้องจัดทำที่มีจำนวนที่เหมาะสมกับขอบเขตของงานที่จะดำเนินการ ตามจำนวนและ
รายละเอียดอย่างน้อย ดังต่อไปนี้

(๑) บุคลากรหลัก

(๑) ผู้จัดการโครงการ (Project Manager) จำนวน ๑ คน วุฒิการศึกษาระดับ<sup>ปริญญาเอก ประสบการณ์ไม่น้อยกว่า ๑๑ ปี ในงานที่เกี่ยวข้องกับการเป็นที่ปรึกษา และมีประสบการณ์
ในการเป็นผู้จัดการโครงการไม่น้อยกว่า ๕ ปี</sup>

(๒) ที่ปรึกษาหรือผู้เชี่ยวชาญ จำนวน ๒ คน วุฒิการศึกษาระดับปริญญาโท
หรือสูงกว่า ประสบการณ์ไม่น้อยกว่า ๑๕ ปี ประกอบด้วย

- ด้านการวิเคราะห์โครงสร้างตลาด จำนวน ๑ คน

- ด้านกฎหมายการแข่งขันทางการค้า จำนวน ๑ คน

(๓) นักวิจัย จำนวน ๑ คน มีวุฒิการศึกษาระดับปริญญาโทหรือสูงกว่า

และมีประสบการณ์ไม่ต่ำกว่า ๕ ปี

(๔) บุคลากรสนับสนุน จำนวน ๓ คน ประกอบด้วย

(๑) ผู้ช่วยนักวิจัย จำนวน ๑ คน มีวุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือสูงกว่า

ประสบการณ์ไม่ต่ำกว่า ๕ ปี

(๒) เอกสารการโครงการ จำนวน ๑ คน วุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือสูงกว่า

(๓) เจ้าหน้าที่บันทึกข้อมูล จำนวน ๑ คน

๓.๕ ต้องแสดงรายละเอียดการดำเนินงาน แผนค่าใช้จ่าย (Man-Day/Man-Month)

และแนวทางการดำเนินการภายใต้ขอบเขตการดำเนินงาน

๓.๖ ต้องจัดให้มีมีประสานโครงการตลอดระยะเวลาโครงการ

๔. ในการพิจารณาผู้ชนะการยื่นข้อเสนอ คณะกรรมการฯ จะพิจารณาตัดสินโดยใช้เกณฑ์

ด้านราคาประกอบเกณฑ์ด้านคุณภาพ (Price performance) โดยพิจารณาให้คะแนนตามปัจจัยหลักที่กำหนดดังนี้

(๑) เกณฑ์ด้านคุณภาพ (ข้อเสนอด้านเทคนิค) กำหนดน้ำหนักเท่ากับร้อยละ ๘๐

(๒) เกณฑ์ด้านราคา (ข้อเสนอด้านราคา) กำหนดน้ำหนักเท่ากับร้อยละ ๒๐

เกณฑ์การพิจารณาของคณะกรรมการฯ ผู้เสนองานต้องได้คะแนนตามด้านคุณภาพ ไม่น้อยกว่า
ร้อยละ ๘๐ จึงจะได้รับการพิจารณาด้านราคา และจะคัดเลือกจากผู้ที่ได้รับคะแนนรวมด้านคุณภาพและ

ด้านราคามากที่สุด ทั้งนี้ ผู้เสนองานต้องได้รับคะแนนรวมไม่น้อยกว่าร้อยละ ๘๐

กำหนดยื่นข้อเสนอ ภายในวันอังคารที่ ๒๑ มิถุนายน ๒๕๖๕ ระหว่างเวลา ๐๙.๓๐ น. ถึง
๑๖.๓๐ น. ณ ห้องประชุม ๑๐๘ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า

๑๖.๓๐ น. ณ ห้องประชุม ๑๐๘ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า
ทั้งนี้ ขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา (Terms of Reference: TOR) โครงการจ้างที่ปรึกษา
วิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพัฒนาระบบธุรกิจ และแนวโน้มการประกอบธุรกิจ
ในตลาดสินค้าอุปโภค บริโภคตามสิ่งที่ส่งมาด้วย

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ


(นางสาวสุรชาสินี มั่นคงขันติวงศ์)
ประธานกรรมการดำเนินการจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก

สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า

โทร. ๐ ๒๑๘๙ ๕๔๐๐

โทรสาร ๐ ๒๑๘๗ ๗๗๑๕-๗

ขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา (Terms of Reference : TOR)
โครงการจ้างที่ปรึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ
และแนวโน้มการประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด

๑. หลักการและเหตุผล

พระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ ๕ ตุลาคม ๒๕๖๐ โดยได้กำหนดให้จัดตั้งสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า (สำนักงาน กขค.) เป็นหน่วยงานของรัฐ รูปแบบใหม่ ซึ่งเป็นหน่วยราชการขององค์กรของรัฐที่เป็นอิสระ (Independent Administrative Organization) ที่รับผิดชอบในการกำกับดูแลการแข่งขันทางการค้าให้มีการประกอบธุรกิจแข่งขันอย่างเสรีและเป็นธรรม ซึ่งตามพระราชบัญญัติตั้งถ้วนไว้ให้ดำเนินการโดยคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า มีอำนาจหน้าที่ ซึ่งตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ ศึกษา ค้นคว้า วิเคราะห์ วิจัยเกี่ยวกับสินค้า การบริการ ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ รวมทั้งเสนอแนะแนวทางและให้ความเห็นในการส่งเสริม พัฒนา และพัฒนาระบบการประกอบธุรกิจ ตลอดจนจัดทำฐานข้อมูลขนาดตลาดสินค้าหรือบริการที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิด กำกับดูแลการประกอบธุรกิจ ตลอดจนจัดทำฐานข้อมูลขนาดตลาดสินค้าหรือบริการที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิด การผูกขาดตามที่คณะกรรมการการแข่งขันทางการค้ากำหนด และเผยแพร่ต่อสาธารณะชน

ดังนั้น สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า จึงได้จัดทำ “โครงการจ้างที่ปรึกษาวิเคราะห์ โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และแนวโน้มการประกอบธุรกิจในตลาด สินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด” เพื่อทำการกำหนดขอบเขตตลาดตามแนวทางที่เป็นสากล และตามประกาศคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า เรื่อง แนวทางปฏิบัติในการพิจารณากำหนดขอบเขตตลาด และส่วนแบ่งตลาด พ.ศ. ๒๕๖๑ เพื่อกำหนดขอบเขตตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิด การผูกขาดและทำการศึกษาโครงสร้างตลาดและติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ โดยจำเป็นต้อง มีการวิเคราะห์เฉพาะด้าน ได้แก่ ศึกษาการกำหนดขอบเขตตลาดซึ่งเป็นการพิจารณาตลาดสินค้าประเภทเดียวกัน หรือตลาดที่เกี่ยวเนื่อง (Relevant Market) ทั้งด้านตลาดสินค้า (Product Market) และด้านตลาดตามภูมิศาสตร์ (Geographic Market) โดยพิจารณาความสามารถในการทดสอบกันได้ และการกระจายตัวของตลาด ได้แก่ CR (Concentration ratio) และ HHI (Herfindahl Hirschman Index) ตลอดจนการพิจารณาสภาพการแข่งขัน ของตลาด เพื่อนำมาใช้เป็นข้อมูลประกอบในการกำกับดูแลการประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภค และนำมาระบบ จัดทำฐานข้อมูลขนาดตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาดตลาด ตลอดจนนำมาระบบ ในการพิจารณาสภาพการแข่งขันในตลาด รวมทั้งเป็นข้อมูลสนับสนุนการติดตามพฤติกรรมทางการค้า ของผู้ประกอบธุรกิจให้มีการแข่งขันอย่างเสรีและเป็นธรรม และสนับสนุนการดำเนินการตามกฎหมาย หากพบพฤติกรรมทางการค้าที่อาจเข้าข่ายฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ ทั้งนี้ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้าจะดำเนินการโครงการจ้างที่ปรึกษาดังกล่าว เพื่อดำเนินการ ทั้งนี้ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้าจะดำเนินการโครงการจ้างที่ปรึกษาดังกล่าว เพื่อดำเนินการ ศึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาดฯ สินค้าอุปโภค จำนวน ๒ รายการ ได้แก่ สินค้า House Brand และบรรจุภัณฑ์ กระดาษครุภัณฑ์

๒. วัตถุประสงค์

๒.๑ เพื่อให้ได้มาซึ่งขอบเขตตลาด โครงสร้างตลาด (Market Structure) และการเปลี่ยนแปลงโครงสร้างตลาด (Dynamic Market Structure) สินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด

ร่างที่ร้อยครี ๑๐๙ ๘๗๗๗๗๗
(เอกสารที่ใช้)
นายสุวิทย์ ชัยวัฒน์
(นายสุวิทย์ ชัยวัฒน์)
ประธานกรรมการ

๒๘๖
(นางสาวปัญธิศา กันปาน)
กรรมการ

๘๗๑
(นางสาวศรีพร นันทีประวัติ)
กรรมการ

๑๗๗
(นางสาวกัญญา มงคลมนต์)
(นางสาวกัญญา มงคลมนต์)
กรรมการ

กรรมการและเลขานุการ

๒.๒ เพื่อให้ได้มาซึ่งส่วนแบ่งตลาดและพัฒนาระบบทุกกระบวนการค้าและข้อมูลผู้ประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด

๒.๓ เพื่อมีข้อมูลจากแหล่งข้อมูลทางธุรกิจที่ปัจจุบันถือและทันสมัยต่อการติดตามพัฒนาระบบทุกกระบวนการค้าของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด และการติดตามพัฒนาระบบทุกกระบวนการค้าของผู้ประกอบธุรกิจ

๒.๔ เพื่อใช้เป็นข้อมูลประกอบการติดตามพัฒนาระบบทุกกระบวนการค้าและข้อมูลที่อาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ และรายงานต่อคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า และพระราชบัญญัติกรรมการประดิษฐ์และเพิ่มข้อบัญญัติในการประกอบธุรกิจ รวมทั้งเป็นข้อมูลสำหรับเสนอแนะแนวทางและให้ความเห็นในการส่งเสริม ทั้งนา แลกกำกับดูแลการประกอบธุรกิจตลอดจนใช้เป็นข้อมูลประกอบการจัดทำฐานข้อมูลขนาดตลาดสินค้าหรือบริการที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาดตลาด เพื่อเผยแพร่ต่อสาธารณะต่อไป

๓. เป้าหมายของโครงการ

สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า มีผลการวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด พฤติกรรมทางการค้า และข้อมูลผู้ประกอบธุรกิจในสินค้าอุปโภค รวมทั้งข้อมูลและแหล่งข้อมูลทางธุรกิจ ที่น่าเชื่อถือและทันสมัย เพื่อใช้ประกอบในการปฏิบัติงานด้านการติดตามพัฒนาระบบทุกกระบวนการค้าและข้อมูลขนาดตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาดตามที่คณะกรรมการการแข่งขัน ทำการค้ากำหนด ตลอดจนข้อเสนอแนะแนวทางในการวิเคราะห์และติดตามพัฒนาระบบทุกกระบวนการค้าของผู้ประกอบธุรกิจ ทางการค้ากำหนด ตลอดจนข้อเสนอแนะแนวทางในการวิเคราะห์และติดตามพัฒนาระบบทุกกระบวนการค้าของผู้ประกอบธุรกิจ

๔. ขอบเขตการดำเนินงาน

ขอบเขตการดำเนินงาน ภายใต้ “โครงการจ้างที่ปรึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตาม พฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และแนวโน้มการประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด” จำนวน ๒ รายการ ได้แก่ (๑) สินค้า House Brand และ (๒) บรรจุภัณฑ์กระดาษถุงฟู๊ก โดยมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

๔.๑ สินค้า House Brand

สินค้า House Brand หมายถึง สินค้าตราเรอพาร์ของผู้ประกอบธุรกิจค้าส่งค้าปลีกโดยกำหนดขอบเขตตลาดในสินค้า House Brand เอกพาร์ในกลุ่มสินค้าอุปโภคที่ใช้ในชีวิตประจำวัน และกลุ่มสินค้าบริโภค ที่ไม่ใช้อาหารพร้อมรับประทาน (Ready to Eat) ทั้งนี้ ที่ปรึกษากำกับดูแลการค้าและข้อมูลขนาดตลาด ติดตามพัฒนาระบบทุกกระบวนการค้าและแนวโน้มการประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด ดังนี้

(๑) กำหนดและนำเสนอกรอบแนวคิดและวิธีการในการวิเคราะห์โครงสร้างตลาดและขอบเขตตลาด โดยใช้แนวคิดการวิเคราะห์โครงสร้าง พฤติกรรม และผลการดำเนินงานของตลาด (Structure-Conduct-Performance (S-C-P) model) โดยกำหนดตัวชี้วัด (Indicators) และความสัมพันธ์ระหว่างตัวชี้วัด และกำหนดเกณฑ์ (Criteria) ในการพิจารณาการผูกขาด (Monopoly) และการมีอำนาจเหนือตลาด (Dominant Position) โดยต้องมีข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้

ร่างที่ร้อยที่ ๑๐๘ ลงนามโดย (นาย ทุறานันท์) ประธานกรรมการ	เจ้าหน้าที่ (นางสาวปิยธิรา กันปาน) กรรมการ	เจ้าหน้าที่ (นางสาวกัญญา ลันธิธาร) กรรมการ	เจ้าหน้าที่ (นางสาวพิมพ์ชฎา แดงเบื้อง) กรรมการและเลขานุการ
---	--	--	--

(๑.๑) ขอบเขตตลาดที่เกี่ยวเนื่องในสินค้าชนิดเดียวกันหรือทดแทนกัน ประกอบด้วย
 (๑) ขอบเขตตลาดด้านสินค้า หมายถึง สินค้าชนิดเดียวกันหรือที่สามารถใช้ทดแทนกันได้

โดยพิจารณาด้านคุณลักษณะ ราคา หรือวัตถุประสงค์การใช้งานของสินค้า
 (๒) ขอบเขตตลาดด้านภูมิศาสตร์ หมายถึง พื้นที่ในการจำหน่ายสินค้าที่สามารถ

ทดแทนกันได้

โดยที่ปรึกษาจะต้องรวบรวมและจัดลำดับความสำคัญของสินค้าเพื่อเสนอรายการ
 สินค้า House Brand ให้คณะกรรมการตรวจรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาให้ความเห็นชอบจำนวน ๑๐ รายการ
 ก่อนดำเนินการต่อไป

(๑.๒) โครงสร้างตลาดตามขอบเขตตลาดที่เกี่ยวเนื่อง โดยศึกษาวิเคราะห์อย่างน้อย

ดังต่อไปนี้

- จำนวนผู้ประกอบธุรกิjinตลาด
- ความสัมพันธ์กันทางนโยบายหรืออำนาจสั่งการ (หน่วยธุรกิจเดียวกัน)
- ส่วนแบ่งตลาด
- การกระจายตัวของตลาด
- ลักษณะการประกอบธุรกิจ
- ช่องทางการจัดจำหน่าย

(๑.๓) ห่วงโซ่อุปทาน (Supply Chain) ที่เกี่ยวข้องทั้งระบบและที่อยู่ในหน่วยธุรกิจเดียวกัน
 (Single Economic Entity) ทั้งในธุรกิจต้นน้ำ กลางน้ำ และปลายน้ำ

(๒) กำหนดและนำเสนอกรอบแนวคิดและวิธีการในการศึกษา ติดตาม และวิเคราะห์พฤติกรรม
 ทางการค้าและการประกลบธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาดและ
 อาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ โดยต้องมีข้อมูลอย่างน้อย
 ดังต่อไปนี้

- การใช้อำนาจเหนือตลาดโดยมิชอบ (มาตรา ๕๐)
- การรวมธุรกิจอันอาจก่อให้เกิดการลดการแข่งขันอย่างมีนัยสำคัญ และเกิดการผูกขาด
 หรือการเป็นผู้ประกอบธุรกิจซึ่งมีอำนาจเหนือตลาด (มาตรา ๕๑)
- การร่วมกันกระทำการยั่นเป็นการผูกขาด หรือลดการแข่งขัน หรือจำกัดการแข่งขัน

ในตลาดเดียวกัน (มาตรา ๕๔)
 - การร่วมกันกระทำการอันเป็นการผูกขาด หรือลดการแข่งขัน หรือจำกัดการแข่งขัน
 ในตลาดเดียวกันนั้น (มาตรา ๕๕)

- การกระทำการอันเป็นผลให้เกิดความเสียหายแก่ผู้ประกอบธุรกิจรายอื่น หรือการปฏิบัติ
 ทางการค้าที่ไม่เป็นธรรม (มาตรา ๕๗)
 - การดำเนินติดตามหรือสัญญา กับผู้ประกอบธุรกิจในต่างประเทศอย่างไม่มีเหตุผล
 อันสมควร (มาตรา ๕๘)

(๓) จัดทำและรวบรวมข้อมูลตามข้อ (๑) และ (๒) เพื่อให้ได้มาซึ่งข้อมูลที่เพียงพอต่อการวิเคราะห์
 โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด พฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และการติดตามพดติกรรมการประกอบธุรกิจ
 ของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาดตลาดดังนี้

นางสาวอรอนงค์ ใจดี
 (ออก ชุดรายงานที่)
 ประธานกรรมการ

J. R.
 (นางสาวปิยริดา กันปาน)
 กรรมการ

8/๑
 (นางสาวกันธิญา คันธิชัย)
 กรรมการ

จีระศรี มงคล
 (นางสาวพิมพ์ญา แตงเย็น)
 กรรมการ

กรรมการและเลขานุการ

- แหล่งข้อมูลของภาครัฐและ/หรือภาคเอกชน เช่น ผู้ประกอบธุรกิจค้าส่งค้าปลีก (House Brand) ผู้ประกอบธุรกิจสินค้าตราปกติ (Original Brand) สมาคมผู้ค้าปลีกไทย กรมพัฒนาธุรกิจการค้า กรมโรงงานอุตสาหกรรม สำนักมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม สำนักงานปลัดกระทรวงพาณิชย์ เป็นต้น

- จัดซื้อข้อมูลจากแหล่งข้อมูลที่มีความน่าเชื่อถือและทันสมัยในกรณีที่มีความจำเป็น ต้องใช้ข้อมูลในการดำเนินการ เช่น Euromonitor International และ Nelson เป็นต้น

โดยต้องมีข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้

๑) ประเภทของสินค้าที่ทำการศึกษา

๒) ภาพรวมการค้าของตลาดในระดับโลก ระดับอาเซียน และระดับประเทศไทย

๓) โครงสร้างตลาดภายในประเทศไทย อย่างน้อยประกอบด้วย

๓.๑) รายชื่อผู้ประกอบธุรกิจ พร้อมที่อยู่และเบอร์โทรศัพท์ที่ติดต่อได้

๓.๒) ข้อมูลนิติบุคคลของผู้ประกอบธุรกิจในตลาด ได้แก่ เลขทะเบียนนิติบุคคล สถานะนิติบุคคล วันที่จดทะเบียนจัดตั้ง ทุนจดทะเบียน ที่ตั้ง ประtegaธุรกิจตอนจดทะเบียน วัตถุประสงค์ ท่อนจดทะเบียน ประเท[g]ธุรกิจที่ส่งงบการเงินปีล่าสุด วัตถุประสงค์ที่ส่งงบการเงินปีล่าสุด โครงสร้างผู้ถือหุ้น กรรมการผู้จัดการ หรือผู้มีอำนาจลงนามผูกพันนิติบุคคล งบแสดงฐานะการเงิน งบกำไรขาดทุน และอัตรารส่วนทางการเงิน

๓.๓) กระบวนการผลิตสินค้า House Brand โดยการผลิตสินค้าเอง โดยผู้ประกอบธุรกิจ ค้าส่งค้าปลีก หรือจ้างผู้ผลิตสินค้าตราปกติ (Original Brand) / ผู้รับจ้างผลิต OEM (Original Equipment Manufacturer)

๓.๔) ปริมาณจำหน่าย ยอดเงินขาย ปริมาณผลิต และกำลังการผลิต (ถ้ามี)

๓.๕) ส่วนแบ่งตลาดและการกระจายตัวของตลาด

๓.๖) ราคางานขาย

๓.๗) ช่องทางการจำหน่ายและสัดส่วนการจำหน่ายในแต่ละช่องทางการจำหน่าย

๓.๘) ปัจจัยสภาพการณ์ชั้นของตลาด (อุปสรรคการเข้าสู่ตลาด)

๓.๙) ผู้ประกอบธุรกิจซึ่งมีอำนาจหนេอตลาด

๓.๑๐) พฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และกลยุทธ์การจำหน่ายสินค้าเฉพาะสินค้า House Brand โดยให้มีการศึกษาเหตุผลและแรงจูงใจที่ผู้ประกอบธุรกิจค้าส่งค้าปลีกสนใจเข้ามาผลิตและจำหน่ายสินค้า House Brand รวมทั้งหลักเกณฑ์หรือแนวทางการคัดเลือกสินค้าเพื่อผลิตและจำหน่ายสินค้า House Brand ตามแนวทางพิจารณาการปฏิบัติทางการค้าที่ไม่เป็นธรรมระหว่างผู้ประกอบธุรกิจค้าส่งค้าปลีก กับผู้ผลิตหรือผู้จำหน่าย พ.ศ. ๒๕๖๒

- การตั้งราคาและจำหน่ายสินค้า House Brand

- การวางแผนสินค้า House Brand บนชั้นวางสินค้า

- การออกแบบบรรจุภัณฑ์สินค้า House Brand

- การส่งเสริมการขายสินค้า House Brand

- การกำหนดราคารับซื้อสินค้าที่จ้างผลิต

- การกำหนดเงื่อนไขทางการค้า สำหรับสินค้านิดเดียวที่นับสินค้า House Brand

ที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand) เช่น ค่าธรรมเนียมแรกเข้า ค่าธรรมเนียมการวางแผนการขายสินค้าพิเศษ ค่าธรรมเนียมส่วนเพิ่มหรือการขอส่วนลดในราบริษัท ส่วนลดเมื่อซื้อสินค้าได้ตามเป้า (Rebate) ส่วนลด ขาด本钱สินค้าสูญหายหลังจากรับมอบสินค้าแล้ว

นาง อรุณรัตน์
(ออกชื่อรหานนท์)
ประธานกรรมการ

นางสาวปิยดา กันภาน
กรรมการ

นางสาวศันสนีย์ มณีประวัติ
กรรมการ

นายวิทยา แผลยืน^น
(นางสาวพิมพ์ชญา แผลยืน)
กรรมการและเลขานุการ

- การคืนสินค้าให้ผู้ผลิตหรือผู้จำหน่าย
- การบังคับให้ซื้อหรือให้จ่ายค่าบริการจากผู้ประกอบธุรกิจค้าส่งค้าปลีก
- การปฏิเสธไม่รับสินค้า House Brand ที่สั่งซื้อหรือลั่นผลิต
- การถอดสินค้าชนิดเดียวกันที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand)

ออกจากขั้นวาง

- การนำข้อมูลหรือความลับทางการค้า หรือเทคโนโลยีของผู้ผลิตสินค้าตราปกติ (Original Brand) เพื่อผลิตสินค้า House Brand เพื่อนำมาวางจำหน่ายแข่งขันกับสินค้าตราปกติ (Original Brand)
 - อีน ๆ ที่เกี่ยวข้องกับกฎหมายการแข่งขันทางการค้า (ถ้ามี)

๓.๑) ข้อมูลเชิงเปรียบเทียบสินค้า House Brand กับสินค้าชนิดเดียวกันที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand) โดยจำแนกตามประเภทสินค้า/ยี่ห้อ ประเภทผู้ประกอบธุรกิจค้าส่งค้าปลีก แต่ละราย และประเภทของผู้ประกอบธุรกิจค้าส่งค้าปลีกดังนี้

- รายการสินค้า House Brand และรายการสินค้าชนิดเดียวกันที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand)
- ราคาสินค้า House Brand และราคาสินค้าชนิดเดียวกันที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand)
 - ปริมาณจำหน่าย ยอดเงินขาย ปริมาณผลิต และกำลังการผลิต (ถ้ามี) ของสินค้า House Brand และสินค้าชนิดเดียวกันที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand)
 - ส่วนแบ่งตลาดและช่องทางการจำหน่ายสินค้า House Brand และรายการสินค้าชนิดเดียวกันที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand)
 - เปรียบเทียบราคาสินค้า House Brand กับราคาสินค้าชนิดเดียวกันที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand)
 - เปรียบเทียบสัดส่วนยอดเงินขายสินค้า House Brand กับยอดเงินขายสินค้าชนิดเดียวกันของผู้ผลิตสินค้าตราปกติ (Original Brand)
 - สัดส่วนสินค้า House Brand ต่อสินค้าที่ขายทั้งหมดในแต่ละห้างฯ โดยนำเสนอทั้งข้อมูลยอดเงินขายและร้อยละ
 - ค่าใช้จ่ายหรือความเสียหายที่ผู้ผลิตสินค้าชนิดเดียวกันกับสินค้า House Brand ที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand) ได้รับจากการกระทำของห้างฯ

(๔) สำรวจข้อมูลโครงสร้างตลาดและขอบเขตตลาด พฤติกรรมทางการค้า และพฤติกรรมในการประกอบธุรกิจที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาดและอาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนพระราชบัญญัติ การแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ โดยออกแบบสำรวจ ทำการสำรวจข้อมูล และสืบภายนั้นข้อมูล จากผู้ประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าหรือบริการ ผู้ประกอบธุรกิจในห่วงโซ่อุปทาน ผู้บริโภค ผู้มีส่วนได้เสียและหน่วยงานที่เกี่ยวข้องทั้งภาครัฐและเอกชน ดังนี้

(๔.๑) เพื่อสำรวจพฤติกรรมทางการค้าและการแข่งขันตามพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐

(๔.๒) เพื่อสำรวจพฤติกรรมของผู้ประกอบธุรกิจที่เป็นผู้ผลิตในการนำสินค้าแต่ละประเภท เข้าไปวางจำหน่ายในแต่ละช่องทาง รวมทั้งพฤติกรรมของผู้ประกอบธุรกิจที่เป็นผู้จำหน่าย พร้อมปัจจัยที่มีผล ในการเลือกช่องทางจำหน่าย

ร่างที่รับอยู่ที่	ผู้รับ	ผู้รับ	ผู้รับ	ผู้รับ
(เอกสารที่)	นางสาวปิยลดา กันปาน	(นางสาวกันสนีย์ ณัฐีประวัติ)	(นางสาวกัลรัชดา คันธารัชช์)	(นางสาวพิมพ์夷ญา แฉมเย็น)
ประชุมกรรมการ	กรรมการ	กรรมการ	กรรมการ	กรรมการและเลขานุการ

(๔.๓) เพื่อสำรวจพฤติกรรมผู้บริโภคในการซื้อสินค้าแต่ละประเภท ในแต่ละช่องทาง การจำหน่าย พร้อมปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้า

ทั้งนี้ การดำเนินการสำรวจ ที่ปรึกษาจะต้องเสนอแบบสอบถาม พร้อมทั้งแนวทาง การถามคำถามที่ใช้ในการสัมภาษณ์ให้คณะกรรมการตรวจสอบพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาให้ความเห็นชอบ ก่อนดำเนินการต่อไป

(๕) ศึกษา ค้นคว้า วิเคราะห์ วิจัยเกี่ยวกับสินค้า พฤติกรรมในการประกอบธุรกิจ และพฤติกรรม ในการแข่งขันทางการค้าของผู้ประกอบธุรกิจที่อาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขัน ทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ รวมถึงสภาพการแข่งขันของตลาด ตลอดจนรวมรวมข้อเท็จจริงและรวบรวม พยานหลักฐานขั้นต้นของผู้ประกอบธุรกิจที่มีพฤติกรรมที่อาจเข้าข่ายฝ่าฝืนพระราชบัญญัติตั้งกล่าว เพื่อนำไปสู่การตรวจสอบตามกฎหมาย (ด้านี้)

(๖) จัดทำฐานข้อมูลขนาดตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด ทั้งนี้ ให้จัดทำฐานข้อมูล ขนาดตลาดที่ใช้ในรูปแบบเอกสารและรูปแบบไฟล์อิเล็กทรอนิกส์

(๗) เสนอแนวทางในการศึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด พฤติกรรมทางการค้า และการติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด รวมทั้งแนวทางในการส่งเสริม พัฒนา และกำกับดูแลการประกอบธุรกิจให้มีการแข่งขันอย่างยั่งยืนและเป็นธรรม

(๘) เสนอแนวทางการกำหนดมาตรฐานการเชิงนโยบาย มาตรการในการพิจารณาคดี การออก แนวทางพิจารณา (Guidelines) และการออกกฎหมายสำหรับรอง รวมทั้งเสนอแนวทางการกำกับดูแล ธุรกิจสินค้าหรือบริการ เพื่อนำไปสู่การยกร่างกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับแนวทางพิจารณาการปฏิบัติ ทางการค้าที่ไม่เป็นธรรมต่อไป

(๙) การจัดสัมมนาสกุムผู้เชี่ยวชาญ ถ่ายทอดความรู้ และรายงานผลการศึกษา ดังนี้

๑) จัดสัมมนาสกุมผู้เชี่ยวชาญ (Expert Group) โดยดำเนินการแต่ละรายการสินค้า จำนวนไม่น้อยกว่า ๓ ครั้ง ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓๐ คน โดยมีผู้เชี่ยวชาญเข้าร่วม ได้แก่ กรรมการการแข่งขัน ทางการค้า พนักงานของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า ผู้ประกอบธุรกิจที่เชี่ยวชาญ นักวิจัย อาจารย์หรือนักวิชาการในสถาบันการศึกษา ผู้แทนหน่วยงานกำกับดูแลธุรกิจรายสาขา ผู้แทนหน่วยงานของรัฐ และเอกชนที่เกี่ยวข้อง ผู้บริโภค เป็นต้น เพื่อนำข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะไปปรับปรุงผลการศึกษา ให้มีความเหมาะสม

๒) จัดประชุมถ่ายทอดความรู้และวิธีการศึกษา ให้แก่พนักงานของสำนักงานคณะกรรมการ การแข่งขันทางการค้า จำนวน ๑ ครั้ง โดยมีผู้เข้าร่วมประชุมไม่น้อยกว่า ๒๐ คน

๓) จัดประชุมรายงานผลการศึกษา ให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของสำนักงานคณะกรรมการ การแข่งขันทางการค้า จำนวน ๑ ครั้ง โดยมีผู้เข้าร่วมประชุม ไม่น้อยกว่า ๒๐ คน

ทั้งนี้ การดำเนินการตามข้อ (๑) - (๓) ที่ปรึกษาจะต้องเสนอให้คณะกรรมการตรวจสอบพัสดุ ในงานจ้างที่ปรึกษาให้ความเห็นชอบก่อนดำเนินการต่อไป

(๑๐) จัดทำรายงานผลการศึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด พฤติกรรมทางการค้า และการติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิด การผูกขาด และแนวทางการกำกับดูแลอย่างเป็นรูปธรรม

ว่าที่ร้อยตรี ๑๒๓
(ออก ฤทธิวนันต์)
ประธานกรรมการ

จ.ส.
(นางสาวปิยลิตา ภัณปาน)
กรรมการ

จ.ก.
(นางสาวศันสนีย์ มนีประวัติ)
กรรมการ

จ.ก. ๗๗
(นางสาวกัญญา คำนอวัตร)
(นางสาวพิมพ์ชฎา แตงเย็น)
กรรมการ
กรรมการและเลขานุการ

๔.๒ บรรจุภัณฑ์กระดาษสูกฟูก

บรรจุภัณฑ์กระดาษสูกฟูก หมายถึง กล่องกระดาษหรือบรรจุภัณฑ์กระดาษที่ทำจากกระดาษลูกฟูก ทั้งนี้ ที่ปรึกษาจะต้องศึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจและแนวโน้มการประกอบธุรกิjinตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด ดังนี้

(๑) กำหนดและนำเสนองรอบแนวคิดและวิธีการในการวิเคราะห์โครงสร้างตลาดและขอบเขตตลาด โดยใช้แนวคิดการวิเคราะห์โครงสร้าง พฤติกรรม และผลการดำเนินงานของตลาด (Structure-Conduct-Performance (S-C-P) model) โดยกำหนดตัวชี้วัด (Indicators) และความสัมพันธ์ระหว่างตัวชี้วัด และกำหนดเกณฑ์ (Criteria) ในการพิจารณาการผูกขาด (Monopoly) และการมีอำนาจเหนือตลาด (Dominant Position) โดยต้องมีข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้

(๑.๑) ขอบเขตตลาดที่เกี่ยวเนื่องในสินค้าชนิดเดียวกันหรือทดแทนกัน ประกอบด้วย

(๑) ขอบเขตตลาดด้านสินค้า หมายถึง สินค้าชนิดเดียวกันหรือที่สามารถใช้ทดแทนกันได้โดยพิจารณาด้านคุณลักษณะ ราคา หรือวัสดุประสงค์การใช้งานของสินค้า

(๑.๒) ขอบเขตตลาดด้านกฎหมายศาสตร์ หมายถึง พื้นที่ในการจำหน่ายสินค้าที่สามารถทดแทนกันได้

(๑.๓) โครงสร้างตลาดตามขอบเขตตลาดที่เกี่ยวเนื่อง โดยศึกษาวิเคราะห์อย่างน้อย ดังต่อไปนี้

- จำนวนผู้ประกอบธุรกิจในตลาด
- ความสัมพันธ์กันทางนโยบายหรืออำนาจสั่งการ (หน่วยธุรกิจเดียวกัน)
- ส่วนแบ่งตลาด
- การกระจุกตัวของตลาด
- ลักษณะการประกอบธุรกิจ
- ช่องทางการจัดจำหน่าย

(๑.๔) ห่วงโซ่อุปทาน (Supply Chain) ที่เกี่ยวข้องทั้งระบบและที่อยู่ในหน่วยธุรกิจเดียวกัน (Single Economic Entity) ทั้งในธุรกิจต้นน้ำ กลางน้ำ และปลายน้ำ

(๒) กำหนดและนำเสนองรอบแนวคิดและวิธีการในการศึกษา ติดตาม และวิเคราะห์พฤติกรรมทางการค้าและการประกอบธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาดและอาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ โดยต้องมีข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้

- การใช้อำนาจเหนือตลาดโดยมิชอบ (มาตรา ๕๐)
- การรวมธุรกิจอันอาจก่อให้เกิดการลดการแข่งขันอย่างมีนัยสำคัญ และเกิดการผูกขาด หรือการเป็นผู้ประกอบธุรกิจซึ่งมีอำนาจเหนือตลาด (มาตรา ๕๑)
- การร่วมกันกระทำการอันเป็นการผูกขาด หรือลดการแข่งขัน หรือจำกัดการแข่งขัน ในตลาดเดียวกัน (มาตรา ๕๒)

- การร่วมกันกระทำการอันเป็นการผูกขาด หรือลดการแข่งขัน หรือจำกัดการแข่งขัน ในตลาดเดียวกัน (มาตรา ๕๓)

- การกระทำการอันเป็นผลให้เกิดความเสียหายแก่ผู้ประกอบธุรกิจรายอื่น หรือการปฏิบัติทางการค้าที่ไม่เป็นธรรม (มาตรา ๕๔)
- การทำนิติกรรมหรือสัญญา กับผู้ประกอบธุรกิจในต่างประเทศอย่างไม่มีเหตุผล อันสมควร (มาตรา ๕๕)

ร่างที่ร้อยที่ ๑๐๘๙๙๙

(นาย ฤทธิราษฎร์)
ประชานกรรมการ

ก.๗

(นางสาวปิยธิดา กันปาน)
กรรมการ

ก.๘

กรรมการ

ธ.๗
ธ.๘

(นางสาวพิมพ์ชญา แสงเจริญ)
กรรมการและเลขานุการ

(๓) จัดทำและรวบรวมข้อมูลตามข้อ (๑) และ (๒) เพื่อให้ได้มาซึ่งข้อมูลที่เพียงพอต่อการวิเคราะห์ โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด พฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และการติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ ของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาดตลาดดังนี้

- แหล่งข้อมูลของภาครัฐและ/หรือภาคเอกชน เช่น ผู้ประกอบธุรกิจ สมาคมบรรจุภัณฑ์ กระดาษลูกฟูกไทย สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย กรมพัฒนาธุรกิจการค้า กรมโรงงานอุตสาหกรรม สำนักมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม สำนักงานปลัดกระทรวงพาณิชย์ เป็นต้น

- จัดซื้อข้อมูลจากแหล่งข้อมูลที่มีความน่าเชื่อถือและทันสมัยในกรณีที่มีความจำเป็น ต้องใช้ข้อมูลในการดำเนินการ เช่น Euromonitor International Nelson และ ReportLinker เป็นต้น

โดยต้องมีข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้

๑) ประเภทของสินค้าที่ทำการศึกษา

๒) ภาพรวมการค้าของตลาดในระดับโลก ระดับอาเซียน และระดับประเทศ

๓) โครงสร้างตลาดภายในประเทศไทย อย่างน้อยประกอบด้วย

๓.๑) รายชื่อผู้ประกอบธุรกิจ พร้อมที่อยู่และเบอร์โทรศัพท์ที่ติดต่อได้

๓.๒) ข้อมูลนิติบุคคลของผู้ประกอบธุรกิจในตลาด ได้แก่ เลขทะเบียนนิติบุคคล สถานะนิติบุคคล วันที่จดทะเบียนจัดตั้ง ทุนจดทะเบียน ที่ตั้ง ประเภทธุรกิจตอนจดทะเบียน วัตถุประสงค์ ตอนจดทะเบียน ประเภทธุรกิจที่ส่งงบการเงินปีล่าสุด วัตถุประสงค์ที่ส่งงบการเงินปีล่าสุด โครงสร้างผู้ถือหุ้น กรรมการผู้จัดการ หรือผู้มีอำนาจลงนามผูกพันนิติบุคคล งบการเงิน (งบแสดงฐานะการเงิน งบกำไรขาดทุน และอัตราส่วนทางการเงิน)

๓.๓) กระบวนการผลิตสินค้าและปัจจัยการผลิต

๓.๔) ปริมาณจำหน่าย ยอดเงินขาย ปริมาณผลิต และกำลังการผลิต (ถ้ามี)

๓.๕) ส่วนแบ่งตลาดและการกระจายตัวของตลาด

๓.๖) ราคาราคาจำหน่าย

๓.๗) ช่องทางการจำหน่ายและสัดส่วนการจำหน่ายในแต่ละช่องทางการจำหน่าย

๓.๘) ปัจจัยสภาพการแย่งชิงของตลาด (อุปสรรคการเข้าสู่ตลาด)

๓.๙) ผู้ประกอบธุรกิจซึ่งมีอำนาจหน៌อตลาด

๓.๑๐) พฤติกรรมการประกอบธุรกิจและกลยุทธ์การประกอบธุรกิจ

- การกำหนดราคาจำหน่าย

- การกำหนดเงื่อนไขทางการค้า

- การจำกัดปริมาณจำหน่าย

- การออกแบบบรรจุภัณฑ์

- การส่งเสริมการขาย

- อื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับกฎหมายการแข่งขันทางการค้า (ถ้ามี)

(๔) สำรวจข้อมูลโครงสร้างตลาดและขอบเขตตลาด พฤติกรรมทางการค้า และพฤติกรรมในการประกอบธุรกิจที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาดและอาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนพระราชบัญญัติ การแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ โดยออกแบบสำรวจ ทำการสำรวจข้อมูล และสัมภาษณ์ข้อมูล จากผู้ประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าหรือบริการ ผู้ประกอบธุรกิจในห่วงโซ่อุปทาน ผู้บริโภค ผู้มีส่วนได้เสียและหน่วยงานที่เกี่ยวข้องทั้งภาครัฐและเอกชน ดังนี้

ว่าที่ร้อยตรี ๖๐๑ ฉุหะกา

จ.ช.

๑๗

(นาย ฉุหะกา)

ประธานกรรมการ

(นางสาวปิยธิดา กันปาน)

กรรมการ

(นางสาวศันสนีย์ มณีประวัติ)

กรรมการ

(นางสาวกนกนิศา ศันธิรัตน์)

กรรมการ

(นางสาวพัทเทา คงยิ่งเงย)

กรรมการและเลขานุการ

(๔.๑) เพื่อสำรวจพฤติกรรมทางการค้าและการแข่งขันตามพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐

(๔.๒) เพื่อสำรวจพฤติกรรมของผู้ประกอบธุรกิจที่เป็นผู้ผลิตในการนำสินค้าแต่ละประเภทเข้าไปวางจำหน่ายในแต่ละช่องทาง รวมทั้งพฤติกรรมของผู้ประกอบธุรกิจที่เป็นผู้จำหน่าย พร้อมปัจจัยที่มีผลในการเลือกช่องทางจำหน่าย

(๔.๓) เพื่อสำรวจพฤติกรรมผู้บริโภคในการซื้อสินค้าแต่ละประเภท ในแต่ละช่องทาง การจำหน่าย พร้อมปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจซื้อสินค้า

ทั้งนี้ การดำเนินการสำรวจ ที่ปรึกษาจะต้องเสนอแบบสอบถามพร้อมทั้งแนวทางการถาม คำถatement ที่ใช้ในการสัมภาษณ์ให้คณะกรรมการตรวจรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาให้ความเห็นชอบก่อนดำเนินการต่อไป

(๕) ศึกษา ศัลศนคติ วิเคราะห์ วิจัยเกี่ยวกับสินค้า พฤติกรรมในการประกอบธุรกิจ และพฤติกรรมในการแข่งขันทางการค้าของผู้ประกอบธุรกิจที่อาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ รวมถึงสภาพการแข่งขันของตลาด ตลอดจนราบร่วมข้อเท็จจริงและราบร่วมพยานหลักฐานชั้นดันของผู้ประกอบธุรกิจที่มีพฤติกรรมที่อาจเข้าข่ายฝ่าฝืนพระราชบัญญัติดังกล่าว เพื่อนำไปสู่การตรวจสอบตามกฎหมาย (ถ้ามี)

(๖) จัดทำฐานข้อมูลขนาดตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด ทั้งนี้ ให้จัดทำฐานข้อมูลขนาดตลาดทั้งในรูปแบบเอกสารและรูปแบบไฟล์อิเล็กทรอนิกส์

(๗) เสนอแนวทางในการศึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด พฤติกรรมทางการค้า และการติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด รวมทั้งแนวทางในการส่งเสริม พัฒนา และกำกับดูแลการประกอบธุรกิจให้มีการแข่งขันอย่างเสรีและเป็นธรรม

(๘) เสนอแนวทางการกำหนดมาตรการเขียนนโยบาย มาตรการในการพิจารณาคดี การออกแนวทางพิจารณา (Guidelines) และการออกกฎหมายสำหรับ รวมทั้งเสนอแนวทางการกำกับดูแล ธุรกิจสินค้าหรือบริการ เพื่อนำไปสู่การยกเว้นภาระเบี้ยบที่เกี่ยวข้องกับแนวทางพิจารณาการปฏิบัติทางการค้าที่ไม่เป็นธรรมต่อไป

(๙) การจัดสัมมนาแก่ผู้เชี่ยวชาญ ถ่ายทอดความรู้ และรายงานผลการศึกษา ดังนี้

๑) จัดสัมมนาแก่ผู้เชี่ยวชาญ (Expert Group) โดยดำเนินการแต่ละรายการสินค้า จำนวนไม่น้อยกว่า ๓ ครั้ง ครั้งละไม่น้อยกว่า ๓๐ คน โดยมีผู้เชี่ยวชาญเข้าร่วม ได้แก่ กรรมการการแข่งขันทางการค้า พนักงานของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า ผู้ประกอบธุรกิจที่เชี่ยวชาญ นักวิจัย อาจารย์หรือนักวิชาการในสถาบันการศึกษา ผู้แทนหน่วยงานกำกับดูแลธุรกิจรายสาขา ผู้แทนหน่วยงานของรัฐ และเอกชนที่เกี่ยวข้อง ผู้บริโภคเป็นต้น เพื่อนำข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะไปปรับปรุงผลการศึกษา ให้มีความเหมาะสม

๒) จัดประชุมถ่ายทอดความรู้และวิธีการศึกษา ให้แก่พนักงานของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า จำนวน ๑ ครั้ง โดยมีผู้เชี่ยวชาญไม่น้อยกว่า ๒๐ คน

๓) จัดประชุมรายงานผลการศึกษา ให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า จำนวน ๑ ครั้ง โดยมีผู้เชี่ยวชาญไม่น้อยกว่า ๒๐ คน

ทั้งนี้ การดำเนินการตามข้อ ๑) - ๓) ที่ปรึกษาจะต้องเสนอให้คณะกรรมการตรวจรับพัสดุ ในงานจ้างที่ปรึกษา ให้ความเห็นชอบก่อนดำเนินการต่อไป

ร.ท.ร้อยตรี ๑๐๘๘๘๘๘๘๘๘	นายสุรัตน์ (ออก วุฒิราษฎร์) ประธานกรรมการ	นายสุรัตน์ (นางสาวปิยธิดา กันปาน) กรรมการ	นายสุรัตน์ (นางสาวศันสนีย์ มงคลรัตน์) กรรมการ	นายสุรัตน์ (นางสาวพิมพ์ญา แดงเย็น) กรรมการ
				กรรมการและเลขานุการ

(๑๐) จัดทำรายงานผลการศึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด พฤติกรรมทางการค้า และการติดตามพัฒนาระบบการประกอบธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด และแนวทางการกำกับดูแลอย่างเป็นรูปธรรม

๕. คุณสมบัติของผู้ยื่นข้อเสนอ

๕.๑ เป็นสถาบันการศึกษาหรือน่วยงาน/องค์กรทั้งภาครัฐและเอกชน ที่มีรายชื่อเป็นที่ปรึกษาในศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง

๕.๒ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกழบชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ที่้งงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ที่้งงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ที่้งงานเป็นหุ้นส่วน กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย

๕.๓ ผู้ยื่นข้อเสนอซึ่งได้รับการคัดเลือกเป็นคู่สัญญาต้องลงทะเบียนในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Government Procurement : e-GP) ของกรมบัญชีกลาง

๕.๔ มีทีมงานที่มีความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ในการวิเคราะห์โครงสร้างตลาดและกฎหมาย การแข่งขันทางการค้า โดยทีมงานต้องมีความรู้และเข้าใจในเรื่องที่ศึกษาวิเคราะห์และใช้ภาษาไทยในการสื่อสาร โดยจะต้องจัดทำทีมงานให้มีจำนวนที่เหมาะสมกับขอบเขตของงานที่จะดำเนินการ ตามจำนวน และรายละเอียดอย่างน้อย ดังต่อไปนี้

๕.๕.๑ ผู้จัดการโครงการ (Project Manager) จำนวน ๑ คน วุฒิการศึกษาระดับปริญญาเอก ประสบการณ์ไม่น้อยกว่า ๑๑ ปี ในงานที่เกี่ยวข้องกับการเป็นที่ปรึกษา และมีประสบการณ์ในการเป็นผู้จัดการโครงการไม่น้อยกว่า ๕ ปี

๕.๕.๒ ที่ปรึกษาหรือผู้เชี่ยวชาญ ด้านการวิเคราะห์โครงสร้างตลาด จำนวน ๑ คน วุฒิการศึกษา ระดับปริญญาโทหรือสูงกว่า ประสบการณ์ไม่น้อยกว่า ๑๑ ปี

๕.๕.๓ ที่ปรึกษาหรือผู้เชี่ยวชาญ ด้านกฎหมายการแข่งขันทางการค้า จำนวน ๑ คน วุฒิการศึกษา ระดับปริญญาโทหรือสูงกว่า ประสบการณ์ไม่น้อยกว่า ๑๑ ปี

๕.๕.๔ นักวิจัย จำนวน ๑ คน วุฒิการศึกษาระดับปริญญาโทหรือสูงกว่า ประสบการณ์ ไม่น้อยกว่า ๕ ปี

๕.๕.๕ ผู้ช่วยนักวิจัย จำนวน ๑ คน วุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือสูงกว่า ประสบการณ์ ไม่น้อยกว่า ๕ ปี

๕.๕.๖ เลขาธุการโครงการ จำนวน ๑ คน วุฒิการศึกษาระดับปริญญาตรีหรือสูงกว่า

๕.๕.๗ เจ้าหน้าที่บันทึกข้อมูล จำนวน ๑ คน

๖. ข้อสงวนสิทธิ์

สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า ทรงไว้ซึ่งสิทธิที่จะไม่รับราคานึงราคาใด หรือราคาที่เสนอทั้งหมดก็ได้ และอาจพิจารณาเลือกจ้างในจำนวนหรือขนาด หรือเฉพาะรายการหนึ่งรายการใด หรืออาจจะยกโดยไม่พิจารณาจัดจ้างเลยก็ได้สุดแต่เจ้าพิจารณา ทั้งนี้ เพื่อประโยชน์ของสำนักงานคณะกรรมการ การแข่งขันทางการค้าเป็นสำคัญ และให้อ้วกว่าการตัดสินของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า เป็นเด็ดขาด ผู้ยื่นข้อเสนอจะเรียกร้องค่าเสียหายได้ ๆ มิได้

ว่าที่ร้อยตรี ๑๐๑ ๘๘๘๘

(ออก ขุวรรณท์)
ประธานกรรมการ

S
7.5.๑

(นางสาวปิยะดา กันปาน)
กรรมการ

๙๗

(นางสาวศุภนันท์ มนัสวิรัตน์)
กรรมการ

พัชราไชยา แก้วเจ็บ

(นางสาวกัลรัตน์ ล้านวิรุณ)
กรรมการ

(นางสาวพิมพ์ญา แดงเย็น)
กรรมการและเลขานุการ

๗. งบประมาณ

วงเงินรวม ๓,๖๓๐,๐๐๐ บาท (สามล้านหกแสนสามหมื่นบาทถ้วน) รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม จากรายการโครงการจ้างที่ปรึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และแนวโน้มการประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด รหัสงบประมาณ ๖๔๓๑๕

๘. ผลที่คาดว่าจะได้รับ

๘.๑ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า มีผลการศึกษาวิเคราะห์ขอบเขตตลาดและโครงสร้างตลาดในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด ซึ่งเป็นข้อมูลการกำหนดขอบเขตตลาดและโครงสร้างตลาด ส่วนแบ่งตลาด พฤติกรรมทางการค้า ได้แก่

(๑) สินค้า House Brand เช่น โครงสร้างตลาดและส่วนแบ่งตลาดสินค้า House Brand และสินค้าชนิดเดียวกันที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand) กระบวนการผลิตสินค้า House Brand ข้อมูลเชิงปรับเปลี่ยนสินค้า House Brand กับสินค้าชนิดเดียวกันที่เป็นสินค้าตราปกติ (Original Brand) สัดส่วนสินค้า House Brand ต่อสินค้าที่ขายทั้งหมดในแต่ละห้างฯ พฤติกรรมการประกอบธุรกิจและกลยุทธ์การดำเนินการค้าเฉพาะสินค้า House Brand พฤติกรรมทางการค้าที่อาจฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ เป็นต้น รวมทั้งข้อมูลการประกอบธุรกิจ และแหล่งข้อมูลทางธุรกิจที่น่าเข้าถือและทันสมัย

(๒) บรรจุภัณฑ์กระดาษลูกฟูก เช่น โครงสร้างตลาดและส่วนแบ่งตลาดบรรจุภัณฑ์กระดาษลูกฟูก กระบวนการผลิตสินค้าและปัจจัยการผลิต พฤติกรรมการประกอบธุรกิจและกลยุทธ์การประกอบธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระดาษลูกฟูก พฤติกรรมทางการค้าที่อาจฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ เป็นต้น รวมทั้งข้อมูลการประกอบธุรกิจ และแหล่งข้อมูลทางธุรกิจที่น่าเข้าถือและทันสมัย

๘.๒ มีข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะของผู้เชี่ยวชาญที่เกี่ยวข้อง เพื่อนำข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะไปปรับปรุงผลการศึกษาให้มีความเหมาะสม ได้แก่

(๑) สินค้า House Brand เช่น กรรมการการแข่งขันทางการค้า พนักงานของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า ผู้ประกอบธุรกิจที่เชี่ยวชาญ ผู้ประกอบธุรกิจค้าส่งค้าปลีก (House Brand) ผู้ประกอบธุรกิจสินค้าตราปกติ (Original Brand) สมาคมผู้ค้าปลีกไทย นักวิจัย อาจารย์หรือนักวิชาการในสถาบันการศึกษา ผู้แทนหน่วยงานกำกับดูแลธุรกิจรายสาขา ผู้แทนหน่วยงานของรัฐและเอกชนที่เกี่ยวข้อง ผู้บริโภค เป็นต้น

(๒) บรรจุภัณฑ์กระดาษลูกฟูก เช่น กรรมการการแข่งขันทางการค้า พนักงานของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า ผู้ประกอบธุรกิจที่เชี่ยวชาญ สมาคมบรรจุภัณฑ์กระดาษลูกฟูกไทย สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย นักวิจัย อาจารย์หรือนักวิชาการในสถาบันการศึกษา ผู้แทนหน่วยงานกำกับดูแลธุรกิจรายสาขา ผู้แทนหน่วยงานของรัฐและเอกชนที่เกี่ยวข้อง ผู้บริโภค เป็นต้น

๘.๓ เพื่อใช้เป็นข้อมูลประกอบการติดตามพฤติกรรมของผู้ประกอบธุรกิจที่อาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ และรายงานต่อคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า และใช้เป็นข้อมูลในการศึกษา ค้นคว้า วิเคราะห์ วิจัยเกี่ยวกับสินค้า การบริการ และพฤติกรรมในการประกอบธุรกิจ รวมทั้งเป็นข้อมูลสำหรับเสนอแนะแนวทางและให้ความเห็นในการส่งเสริม พัฒนา และกำกับดูแลการประกอบธุรกิจ ตลอดจนใช้เป็นข้อมูลประกอบการจัดทำฐานข้อมูลขนาดตลาดสินค้าหรือบริการที่แนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด เพื่อเผยแพร่ต่อสาธารณะต่อไป

๘.๔ บุคลากรของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า ได้รับการถ่ายทอดความรู้และทักษะ การศึกษาวิเคราะห์ขอบเขตตลาดและโครงสร้างตลาดในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด

ว่าที่ร้อยตรี ๑๒๓๔๕๖๗๘๙

(นาย ชุตวรรณ พ.)
ประธานกรรมการ

๑๒๓๔

(นางสาวปิยธิดา กันปาน)
กรรมการ

๑๒๓๔

(นางสาวศันสนีย์ มนีประวัติ)
กรรมการ

๑๒๓๔

(นางสาวพิมพ์ญา แดงบ้าน)
กรรมการและเลขานุการ

๙. หลักเกณฑ์การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอ

ดำเนินการจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีการคัดเลือก ตามพระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ และระเบียบกระทรวงการคลังว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ กรณีงานจ้างที่ปรึกษาที่เป็นไปตามมาตรฐานของหน่วยงานของรัฐหรืองานที่ขับช้อนให้หน่วยงานของรัฐคัดเลือกผู้ยื่นข้อเสนอที่ผ่านเกณฑ์ด้านคุณภาพแล้ว และให้คัดเลือกจากรายที่ได้คะแนนรวมด้านคุณภาพและด้านราคามากที่สุด ซึ่งมีหลักเกณฑ์ในการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอ ประกอบด้วย

๙.๑ หลักเกณฑ์การพิจารณาข้อเสนอด้านคุณภาพ คะแนนเต็ม ๑๐๐ คะแนน โดยพิจารณาจากหลักเกณฑ์ดังต่อไปนี้

- (๑) ผลงานและประสบการณ์ของที่ปรึกษา คะแนนเต็ม ๒๐ คะแนน
- (๒) วิธีการบริหารและวิธีการปฏิบัติงาน คะแนนเต็ม ๘๐ คะแนน

ตารางหลักเกณฑ์การพิจารณาข้อเสนอด้านคุณภาพ

ลำดับ	ข้อพิจารณา	คะแนน
๑	ผลงานและประสบการณ์ของที่ปรึกษา	๒๐
	๑.๑ ประวัติและผลงานที่ผ่านมาของที่ปรึกษา	๑๐
	๑.๒ คุณสมบัติของบุคลากรหลักและบุคลากรสนับสนุน	๑๐
๒	วิธีการบริหารและวิธีการปฏิบัติงาน	๘๐
	๒.๑ กระบวนการคิดการดำเนินโครงการ	
	- แนวคิด ทฤษฎี และเครื่องมือที่ใช้ในการกำหนดขอบเขตตลาด	๑๐
	- วิธีการศึกษา	๑๐
	- การกำหนดกลุ่มเป้าหมายในการศึกษาและติดตามพัฒนาการของผู้ประกอบธุรกิจ	๕
	- การเลือกแหล่งข้อมูลในการวิเคราะห์และการรวบรวมข้อมูล	๑๐
	- วิธีการวิเคราะห์ข้อมูล ประมาณผลข้อมูล และการจัดเก็บข้อมูล	๕
	- ความรู้และความเข้าใจของที่ปรึกษาที่มีต่อธุรกิจที่ทำการศึกษา	๗๐
	๒.๒ แผนการดำเนินงาน	
	- แผนการดำเนินงานและขั้นตอนการดำเนินงาน	๑๐
	๒.๓ การออกแบบฐานข้อมูลและ Template	
	- แนวทางการจัดทำฐานข้อมูลที่ครอบคลุมเหมาะสม	๑๐
	- การออกแบบ Template สำหรับนำเสนอผลการศึกษาและข้อมูลสำคัญ	๑๐
	- ของธุรกิจที่เหมาะสมกับการกำกับดูแลและการแข่งขันทางการค้า	
รวมทั้งสิ้น		๑๐๐

ทั้งนี้ ผู้ที่ผ่านการคัดเลือกด้านคุณภาพและได้รับการพิจารณาข้อเสนอด้านราคา จะต้องมีคะแนนประเมินข้อเสนอด้านคุณภาพไม่น้อยกว่า ๘๐ คะแนน

๙.๒ หลักเกณฑ์การพิจารณาข้อเสนอด้านราคา คะแนนเต็ม ๑๐๐ คะแนน โดยใช้เกณฑ์ราคาในการพิจารณา

อัตราการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอจะพิจารณาโดยใช้เกณฑ์ด้านราคาประกอบเกณฑ์ด้านคุณภาพ และพิจารณาผู้ยื่นข้อเสนอที่ได้รับคะแนนรวมสูงสุดเป็นผู้ชนะหรือผู้ได้รับการคัดเลือก ทั้งนี้ รอบน้ำหนักคะแนนรวมร้อยละ ๑๐๐ ประยุบด้วย คะแนนด้านคุณภาพเท่ากับร้อยละ ๘๐ และคะแนนด้านราคาเท่ากับร้อยละ ๒๐

ว่าที่ร้อยตรี ๑๐๙ ชุมนุม

ก.ป.ส.

(นาย ชุ从根本上)

ประธานกรรมการ

(นางสาวปิยิตา กันปาน)

กรรมการ

(นางสาวศันษาย์ มนีประวัติ)

กรรมการ

(นางสาวกันธิกา คันธ์วิชู)

กรรมการ

ก.ป.ส.๑๐๙ ชุมนุม

กรรมการและเลขานุการ

๑๐. การส่งมอบงาน

การส่งมอบงานแบ่งเป็น ๕ ขั้น ดังนี้

จุดที่ ๑ ส่งมอบภายใน ๓๐ วันนับจากวันลงนามในสัญญา โดยจะชำระเงินร้อยละ ๑๐ ของวงเงิน เมื่อที่ปรึกษาส่งมอบงวดงานที่ ๑ รายงานเบื้องต้น (Inception Report) ครบถ้วนสมบูรณ์และถูกต้อง และคณะกรรมการตรวจรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาได้ตรวจรับพัสดุไว้แล้ว ในรูปแบบเอกสารและไฟล์อิเล็กทรอนิกส์ (Electronic File) ลงแฟ้ม CD หรือ DVD จำนวน ๖ ชุด โดยงานที่ส่งมอบประกอบด้วย

- แผนการศึกษาและแผนการดำเนินโครงการโดยละเอียดในรูปแบบ Gantt-Chart พร้อมรายชื่อผู้ประสานโครงการและรายละเอียดการติดต่อ

จุดที่ ๒ ส่งมอบภายใน ๗๘๐ วันนับจากวันลงนามในสัญญา โดยจะชำระเงินร้อยละ ๕๐ ของวงเงิน เมื่อที่ปรึกษาส่งมอบงวดงานที่ ๒ รายงานความก้าวหน้า (Progress Report) ครบถ้วนสมบูรณ์และถูกต้อง และคณะกรรมการตรวจรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาได้ตรวจรับพัสดุไว้แล้ว ในรูปแบบเอกสารและไฟล์อิเล็กทรอนิกส์ (Electronic File) ลงแฟ้ม CD หรือ DVD จำนวน ๖ ชุด โดยงานที่ส่งมอบประกอบด้วย

- ผลการศึกษาเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และแนวโน้มการประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด
- ผลการจัดสัมมนากลุ่มผู้เชี่ยวชาญ (Expert Group) เพื่อนำข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะไปปรับปรุงผลการศึกษาให้มีความเหมาะสม

จุดที่ ๓ ส่งมอบภายใน ๒๕๐ วันนับจากวันลงนามในสัญญา โดยจะชำระเงินร้อยละ ๒๐ ของวงเงิน เมื่อที่ปรึกษาส่งมอบงวดงานที่ ๓ ร่างรายงานฉบับสมบูรณ์ (Draft Final Report) ครบถ้วนสมบูรณ์และถูกต้อง และคณะกรรมการตรวจรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาได้ตรวจรับพัสดุไว้แล้ว ในรูปแบบเอกสารและไฟล์อิเล็กทรอนิกส์ (Electronic File) ลงแฟ้ม CD หรือ DVD จำนวน ๖ ชุด โดยงานที่ส่งมอบประกอบด้วย

- ผลการศึกษาเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และแนวโน้มการประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด (ปรับปรุงผลการศึกษาจากข้อคิดเห็นและข้อเสนอแนะของกลุ่มผู้เชี่ยวชาญ)

- ข้อเสนอแนวทางการศึกษาเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด พฤติกรรมทางการค้า และการติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจในตลาดที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด และการส่งเสริม พัฒนา และกำกับดูแลการประกอบธุรกิจให้มีการแข่งขันอย่างเสรีและเป็นธรรม

- ข้อเสนอแนวทางการกำหนดมาตรการเชิงนโยบาย มาตรการในการพิจารณาคดี การออกแนวทางพิจารณา (Guidelines) การออกกฎหมายลำดับรอง และการกำกับดูแลธุรกิจสินค้าหรือบริการ

- ผลการจัดประชุมถ่ายทอดความรู้และวิธีการศึกษาฯ ให้แก่พนักงานของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า

- ผลการจัดประชุมรายงานผลการศึกษาฯ ให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า

- ฐานข้อมูลขนาดตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด

จุดที่ ๔ ส่งมอบภายใน ๒๗๐ วันนับจากวันลงนามในสัญญา โดยจะชำระเงินร้อยละ ๒๐ ของวงเงิน เมื่อที่ปรึกษาส่งมอบงวดงานที่ ๔ รายงานฉบับสมบูรณ์ (Final Report) ครบถ้วนสมบูรณ์และถูกต้อง และคณะกรรมการตรวจรับพัสดุในงานจ้างที่ปรึกษาได้ตรวจรับพัสดุไว้แล้ว ในรูปแบบเอกสาร จำนวน ๑๐ ชุด และไฟล์อิเล็กทรอนิกส์ (Electronic File) ลงแฟ้ม CD หรือ DVD จำนวน ๒๐ ชุด โดยงานที่ส่งมอบประกอบด้วย

ร่างรัฐบัญญัติ

(ออก ทุกๆ เดือน)
ประจำกรรมการ

๙.๘.

(นางสาวปิยธิดา กันปาน)
กรรมการ

๘.๗.

(นางสาวศันสนีย์ ณัฐวีร์ตติ)
กรรมการ

๑๐.๑

(นางสาวพิชญา မุณากร)
(นางสาวพิพัฒน์พัชญา แตงเย็น)
กรรมการ
กรรมการและเลขานุการ

- บทสรุปสำหรับผู้บริหาร
- ผลการศึกษาวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด ติดตามพฤติกรรมการประกอบธุรกิจ และแนวโน้มการประกอบธุรกิจในตลาดสินค้าอุปโภคที่มีแนวโน้มจะก่อให้เกิดการผูกขาด พร้อมข้อเสนอแนะ และภาคผนวกเอกสารข้อมูลที่เกี่ยวข้อง

๑๑. ทรัพย์สินทางปัญญา

นอกเหนือจากข้อมูล เอกสาร รายงาน คู่มือและสิ่งอื่นใดที่เป็นของบุคคลภายนอก ให้สิทธิในทรัพย์สินทางปัญญาของข้อมูล เอกสาร รายงาน คู่มือและสิ่งอื่นใดที่ที่ปรึกษาได้จัดทำขึ้นเกี่ยวกับสัญญานี้ทั้งหมด ยกเว้นของผู้ว่าจ้าง บรรดาข้อมูล เอกสาร รายงาน คู่มือและสิ่งอื่นใดที่ที่ปรึกษาได้จัดทำขึ้นเกี่ยวกับสัญญานี้ ให้ถือเป็นความลับและให้ตกเป็นกรรมสิทธิ์ของผู้ว่าจ้าง ที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบบรรดาข้อมูล เอกสาร รายงาน คู่มือและสิ่งอื่นใดที่ที่ปรึกษาได้จัดทำขึ้นเกี่ยวกับสัญญานี้ให้แก่ผู้ว่าจ้างเมื่อสิ้นสุดสัญญา ในกรณีที่ที่ปรึกษาหรือ คณะกรรมการภายใต้โครงการนี้ของที่ปรึกษาจะนำข้อมูล เอกสาร รายงาน คู่มือและสิ่งอื่นใดที่ที่ปรึกษาได้จัดทำขึ้น ตามสัญญานี้ไปใช้ในกิจการอื่นที่ไม่เกี่ยวกับสัญญานี้หรือนำไปใช้ภายหลังสิ้นสุดสัญญานี้ ที่ปรึกษาหรือ คณะกรรมการภายใต้โครงการนี้ของที่ปรึกษาต้องได้รับความยินยอมล่วงหน้าเป็นหนังสือจากผู้ว่าจ้างก่อน

๑๒. การรับประกันผลงานและการหักเงินประกันผลงาน

ผู้ว่าจ้างจะหักเงินประกันผลงานไว้เป็นจำนวนร้อยละ ๕ ของเงินค่าจ้าง เพื่อเป็นการประกันผลงาน ที่ที่ปรึกษาส่งมอบให้แก่ผู้ว่าจ้าง โดยเงินประกันผลงานซึ่งผู้ว่าจ้างได้หักไว้จากเงินค่าจ้างตามสัญญานี้ ผู้ว่าจ้าง จะจ่ายคืนให้แก่ที่ปรึกษาโดยไม่มีตอกเบี้ยภายใน ๕๕ วันนับตั้งแต่วันที่ผู้ว่าจ้างได้จ่ายเงินค่าจ้างงวดสุดท้าย ให้แก่ที่ปรึกษา (โดยไม่มีตอกเบี้ย)

๑๓. ระยะเวลาดำเนินการ

ระยะเวลาดำเนินการ ๒๗๐ วัน นับถ้วนจากวันลงนามในสัญญา

๑๔. สถานที่ส่งมอบงาน

ที่ปรึกษาจะต้องส่งมอบงานที่สมบูรณ์ ถูกต้อง ครบถ้วนตามที่ระบุในขอบเขตของงาน (TOR) ณ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า อาคารจอดรถ ๕ ชั้น (BC) ชั้น ๕
ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา เลขที่ ๑๖๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง
เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร ๑๐๒๑๐

๑๕. ผู้รับผิดชอบโครงการ

ฝ่ายโครงสร้างและระบบธุรกิจสินค้าอุปโภค สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า
อาคารจอดรถ ๕ ชั้น (BC) ชั้น ๕ ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา
เลขที่ ๑๖๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร ๑๐๒๑๐
โทรศัพท์ ๐ ๒๑๙๙ ๕๔๗๓ e-mail : commodity@tcct.or.th

ว่าที่ร้อยตรี ๑๐๑ ฉุตพัน (ออก ชุดงานที่) ประธานกรรมการ	นางสาวปิยธิดา กันปาน กรรมการ	นางสาวศันสนีย์ มณีประวัติ กรรมการ	นางสาวกัณฐา ตันธวัช กรรมการ	นางสาวพิมพ์ญา แตงเย็น กรรมการและเลขานุการ
--	---------------------------------	--------------------------------------	--------------------------------	--